



ANEXO II - MODELO PROPOSTA COMERCIAL

[IMPRIMIR EM PAPEL TIMBRADO OU INSERIR LOGO DA EMPRESA]

À
FUNDAÇÃO DE SAÚDE ITAGUAPY
A/C: Equipe de Análise

A empresa _____, inscrita no CNPJ sob nº _____, viemos manifestar nosso interesse CONTRATO DE AQUISIÇÃO DE BACKUP E RECUPERAÇÃO DE DESASTRES EM NUVEM e indicar o Sr(a). _____ identidade _____, órgão emissor _____, CPF _____ como nosso representante junto a esta comissão de julgamento.

PROPOSTA COMERCIAL

	ITEM	Descrição	Observação	Valor Total
1	Servidos Físico	1 servidores físicos, com referência de 6 TB podendo chegar até 15Tb	Proteção de imagem completa, discos/volumes, arquivos e recuperação granular.	
2	Máquinas virtuais	100 VMs, com referência de 200TB de capacidade protegida, podendo chegar até 150 VM, com referência de 300Tb.	Ambientes de produção, homologação e serviços críticos, conforme inventário da contratante.	
3	Microsoft 365	30 identidades protegidas, podendo chegar até 150.	Proteção de Exchange Online, OneDrive, SharePoint Online e Teams, quando habilitados pela contratante.	
4	Armazenamento de backup	Capacidade referencial de 50 TB de dados de origem, sujeita ao consumo efetivo e à política de retenção. Podendo chegar até 300Tb	A proposta deverá discriminar claramente a unidade de cobrança.	
5	Disaster Recovery	Até 100 cargas elegíveis para recuperação, com recursos computacionais ativados sob demanda	O escopo final de DR deverá priorizar sistemas classificados como críticos no Plano de Recuperação de Desastres.	
6	Endereços públicos no DR	Quantidade sob demanda, incluindo referência para publicação de serviços essenciais	A licitante deverá apresentar valor unitário por IP público e condições de uso.	
Total Global				R\$ -

Valor total da execução de todos os serviços descritos nas especificações técnicas.

Dados para contato de nosso Representante:
E-mail:
Telefone:

Prazo de Validade: 90 (noventa) dias.

(Local), Data.

(Assinatura e Carimbo do Representante Legal)